Ana Sánchez M.

Empresaria | Consejera

Gobierno Corporativo ? Empresas Familiares ? Experiencia en alta dirección: Más de 11 años

Especialidad

Especialidad cursada en IMMPC

Mindset

Áreas de especialización

Comercial y marketing ? Empresas familiares

Formación académica

Nivel de estudios

Licenciatura ? Maestría

Formación	Institución
Certificación en Marketing Digital	Northwestern Kellogg School of Management
Programa de liderazgo en marketing	Northwestern Kellogg School of Management
Mindset del consejero	IMMPC
Certificación en coaching	Ibero de Puebla
Coaching en dirección de negocios	IDESSA
Curso de empresas familiares	IPADE
Curso de negociación arte y ciencia	IPADE
Perfeccionamiento de competencias gerenciales	ICAMI
Seminario de Gobierno Corporativo	IMMPC
Seminario de Institucionalización de Empresas familiares	IMMPC
Curso de administración de compras	IDESAA
Maestría en administración de hospitales	Instituto de Estudios Superiores en Administración Pública
Diplomado en administración financiera de hospitales	Hospital Dalinde
Licenciatura en comunicación	Universidad Panamericana

Desarrollo profesional

Empresa	Periodo	Puesto	Logros

Grupo SAME	febrero 2018 ? febrero 2023	Dirección General	Dirección de negocios, implementación de planeación estratégica 2021,2022, 2023, Estados financieros en formato de reporte, Finanzas transparentes, implementación de Consejo de Familia y firma de protocolo familiar. Creación de estructura funcional. Implementación de Consejo de administración. Sistema de compensación variable a través de encuestas 360° y cumplimiento de objetivos. Implementación de indicadores y tableros de control. Creación de un corporativo para un mejor funcionamiento administrativo. Inicio de proyecto para mejorar procesos y volverlos más delgados y simples. Generar proyecto de tecnología de la información, se inicia con programas de control para área administrativa. Proyecto gestión de compras y almacén para un mejor uso. Licitaciones. Ventas a aseguradoras. Negociación de precios y tabuladores. Cierre de convenios. Crecimiento sostenido durante 5 años de al menos 8% anual del 2020 a 2022. Crecimiento del 20% arriba 2018-2019.
Gerencia Administrativa	febrero 2013 ? febrero 2018	Hospital SAME Chalco	Crecimiento sostenido en ventas, al menos del 10%. Presentación de proyecto de centralización de áreas administrativas. Contacto con Gobierno local. Cierre de convenios con aseguradoras, licitaciones, gestión de trámites ante las autoridades pertinentes: permisos, licencias, etc. Supervisión y trabajo conjunto con área de ventas. 60 personas a mi cargo.
Dueña	enero 2012 ? febrero 2013	Ejecutivo junior y senior	Remodelación del local, búsqueda de clientes, atención al cliente
MAZ MEXICO	marzo 2010 a enero 2012	Ejecutivo junior y senior	Investigación sobre política nacional y estatal. Generación de proyectos para promociones de diferentes Gobiernos ya sean locales o federales. Integrar ?product placement? en las campañas.
Yessica Matus	Junio 2023-actualidad	Empresaria, consejera y Coach de empresas familiares	Emprendimiento

Experiencia en consejos

De 1-5 consejos

Empresa	Giro	Consejero tipo	No.	Tipo consejero	Estatus
Grupo SAME		Patrimonial	5	Consejo de Administración y Consejo de familia	
IMMPC	Académico	independiente		Consejo de Administración	

Actividades extracurriculares

Actividad	Institución

Podcast: Soliloquio empresaria	Spotify: https://linktr.ee/yessicamatus
Meditación personal y grupal desde hace 10 años	
Leer, Caminar, Yoga	
Tomo clases de inglés	

Cobertura geográfica

Cobertura

Centro

Estados donde participa

A nivel nacional

Industrias o giros

Comercio ? Educación ? Farmacéutica ? Salud