Javier A. Suárez.

Gobierno Corporativo ? Experiencia en alta dirección: Más de 11 años

Especialidad

Áreas de especialización

Comercial y marketing ? Evaluación y compensación

Formación académica

Nivel de estudios

Licenciatura ? Maestría

Formación	Institución
Ingeniero Industrial y de Sistemas	Tec de Monterrey, campus Monterrey
Maestría en Administración	Tec de Monterrey, campus Guadalajara
Programa de Alta Dirección (AD1)	IPADE, campus Guadalajara
Continuidades AD1	IPADE, campus Guadalajara

Desarrollo profesional

Empresa	Periodo	Puesto	Logros
Hewlett Packard de Mexico	1984-2008	Desempeñé varios puestos desde nivel operativo -comprador- hasta Director de Administración de Ventas y Call Center para Norteamérica	Entrega de los índices de desempeño por arriba de la meta (ejemplo: tiempo de ciclo del pedido del cliente, índice de satisfacción del canal de distribución, etc).
Hewlett Packard de Brasil (Sao Paulo Brasil)	1997-2000	Brasil/Mercosur Director de Manufactura y Distribución.	Definir la estrategia de producto para lograr un 15% de ahorro en impuestos por Mercosur.
Tecnolite (Grupo Construlita)	2009-2019	Dirección de Operaciones (compras, almacenes, distribución), Sistemas de Información, Ventas/Comercialización, Mercadotecnia	Implementación ?Big-bang? de ERP (SAP); definición e implementación de tableros de control directivo; incremento en las ventas de 10% YoY; llevar y mantener a la marca Tecnolite al Top of Mind (TOM) de los consumidores.

Experiencia en consejos

De 1-5 consejos

Empresa	Giro	Consejero tipo	No.	Tipo consejero	Estatus
TLapps	Proyectos de Iluminación	Independiente	3	Consultivo	
Club de Golf Santa Anita	Club de Golf	Independiente	7		

Cobertura geográfica

Cobertura

Nacional

Estados donde participa

A nivel nacional

Industrias o giros

Comercio ? Electrónica ? Servicios